



O marketing de conteúdo é a nova tendência das ações de marketing e vendas, utilizado para atrair, reter e fidelizar clientes na atualidade. Mas, como iniciar uma estratégia de marketing de conteúdo lucrativa?

Siga as dicas listadas abaixo e utilize as técnicas de marketing de conteúdo para conquistar e atrair mais clientes para seu negócio:

- Identifique as dores e necessidades do seu público-alvo;
 - Identifique quais são as redes e mídias sociais mais utilizadas pelos seus potencias clientes para divulgação dos conteúdos do seu negócio;
- Elabore conteúdos mostrando como essas necessidades podem ser solucionadas;
 - Crie um cronograma para suas postagens (diário, semanal ou mensal);
- Mostre aos seus potenciais clientes como seus produtos e serviços podem ser utilizados para resolver seus problemas;
 - A venda foi realizada, meta cumprida? Não! E a fidelização? Crie conteúdos para 6 ajudar seus agora CLIENTES a utilizar os produtos e serviços adquiridos.





- l. Principais formatos de conteúdo: vídeos, infográficos e e-books.
- 2. Dê preferência ao compartilhamento de conteúdo nas redes e mídias sociais mais acessadas: YouTube, Facebook e Instagram.

www.ba.sebrae.com.br 0800 570 0800









