Talks
empretec
PERSISTÊNCIA
SEBRAE

AS CARACTERÍSTICAS DE COMPORTAMENTO EMPREENDEDOR (CCES)

O Empretec trabalha com as dez Características de Comportamento Empreendedor (CCEs) associadas ao desempenho de empreendedores bem-sucedidos. Cada CCE representa a síntese de três comportamentos específicos que a compõem, de um total de trinta comportamentos empreendedores que são trabalhados no Empretec.

Pode-se afirmar que um Empreendedor que pratique os três comporta-mentos de uma CCE possui aquela Característica de Comportamento Empreendedor. Quanto maior a frequência com que o Empreendedor aplica tais comportamentos à sua vida prática, mais forte é a Característica de Comportamento Empreendedor no seu perfil pessoal.

Por sua vez, as CCEs são agrupadas em três diferentes conjuntos, que se diferenciam pela natureza dos resultados alcançados pela sua prática: fazer as coisas acontecerem (realização), enxergar resultados futuros e a forma adequada de alcançá-los (planejamento) e influenciar outras pessoas a seguir sua própria visão (poder). Esse e-book tem o objetivo de possibilitar que você desenvolva e aplique estes comportamentos à sua realidade e seus negócios.

CONHEÇA OS TRÊS COMPORTAMENTOS DA CCE QUE PERTENCEM AO CONJUNTO DE REALIZAÇÃO

Não desiste diante de obstáculos

Reavalia e insiste ou muda seus planos para superar objetivos

Esforça-se além da média para atingir seus objetivos

Vamos falar um pouco sobre

PERSISTÊNCIA

Esta Característica é a que demonstra a energia do empreendedor. Enquanto muitos desistem, alguns continuam, persistem. Há uma linha tênue que a diferencia da teimosia: Para que seja realmente persistência, é necessário que se tenha metas e objetivos bem definidos.

Fazendo uma analogia simples, a persistência é um tanque de gasolina e a meta é o motor. Imagina esse tanque de combustível parado em uma garagem, sem uso? O que pode acontecer? Com certeza uma grande explosão. Pois é! Essa gasolina precisa ser usada e para isso é necessário um motor. Da mesma forma, pessoas com muita persistência, mas sem meta definida podem "explodir". Se tornam estressadas, irritadas, sem paciência e até explosivas.

Pessoas com Persistência desenvolvem a habilidade de enfrentar obstáculos para alcançar o sucesso.

NÃO DESISTE DIANTE DE OBSTÁCULOS

Falar de exemplos de Persistência no mundo corporativo é se lembrar de empreendedores como Steve Jobs (Fundador e Ex-CEO da Apple), Bill Gates (Fundador e Ex-CEO da Microsoft), Jeff Bezos (Fundador e CEO da Amazon), Howard Schultz (Fundador da Starbucks), além de outros.

Dificilmente você irá saber de um caso de sucesso em que o empresário conseguiu vencer na primeira ou até na segunda tentativa. O que se vê na forma em que eles se comportam é: diante de um problema, de um obstáculo ele não se vitimiza ou fica procurando o culpado:

ELE AGE, RESOLVE.

O PRINCIPAL PARA ELE É A SOLUÇÃO DO PROBLEMA. DEPOIS RESOLVE A CAUSA.

Um bom exemplo sobre não desistir é de um engenheiro inglês, James Dyson, que inventou o aspirador de pó.
Veja no site Meu Sucesso.
https://meusucesso.com/artigos/empreendedorismo/a-importancia-da-persistencia-para-se-chegar-a-um-objetivo-652/

MAS ATENÇÃO: Não confunda Persistência com Insistência. São coisas bem diferentes. Persistência está associada a um objetivo claro e atingível. Sua energia é focada em um propósito mensurável. Insistência está relacionada à teimosia, a pessoas que agem repetidamente, mas sem foco.

REAVALIA E INSISTE OU MUDA SEUS PLANOS PARA SUPERAR OBJETIVOS

Débora, uma vendedora de consórcios de motocicleta, me ligou oferecendo uma cota. Ela já sabia que eu costumava participar de grupos de consórcio. Eu disse a ela naquele telefonema que no momento não poderia comprar. No mês seguinte ela me telefonou novamente e minha resposta foi negativa. Mais um mês e meu ramal toca anunciando Débora. Quando pedi para passar a ligação, minha secretária disse que ela estava na recepção e queria falar comigo pessoalmente. Ela foi persistente mudando de estratégia e alcançou o objetivo vendendo-me uma cota. Agir repetidamente ou mudar de estratégia para alcançar um objetivo é um comportamento de Persistência.

MUITAS VEZES UMA SIMPLES MUDANÇA NA ABORDAGEM É O SUFICIENTE PARA TER SUCESSO.

Leia a história de Soichiro Honda, o lendário empresário japonês, criador da Honda Motor Company, e veja como um homem construiu uma história de sucesso com persistência e muita determinação.
https://www.superempreendedores.com/empreendedorismo/pessoas/soichiro-honda-empreendedorismo-inovacao-persistencia/

ESFORÇA-SE ALÉM DA MÉDIA PARA ATINGIR SEUS OBJETIVOS

Não tem saída, o empreendedor se depara com frequentes situações em que precisa escolher entre uma reunião importante ou o jantar de aniversário da sua mãe, um atendimento a um cliente estratégico ou a apresentação de seu filho na escola, uma viagem para fechar um contrato ou a comemoração de seu aniversário de casamento. Sacrifício pessoal é uma constante para quem está no mundo dos negócios.

Nancy Campos, no site Abílio Diniz, conta um exemplo interessante dos sócios da BRWS Sustainable Ideas que tiveram que negociar com suas famílias restrições por causa de uma dura fase financeira que passaram para iniciar o negócio.

http://abiliodiniz.com.br/lideranca/empreendedorismo/e-preciso-persistir/

“DE FATO, UMA DAS CARACTERÍSTICAS MAIS MARCANTES E IMPORTANTES DE UM EMPREENDEDOR É A PERSISTÊNCIA. PERSISTÊNCIA SIGNIFICA FIRMEZA EM SEGUIR UM OBJETIVO, APESAR DE TODOS OS OBSTÁCULOS QUE SURGIRÃO. NÃO CONHEÇO NENHUM EMPREENDEDOR QUE NÃO TENHA TIDO UMA BOA DOSE DE PERSEVERANÇA PARA LEVAR O SEU PROJETO ADIANTE”,
AFIRMA CYNTHIA SERVA, COORDENADORA DO CENTRO DE EMPREENDEDORISMO E INOVAÇÃO DO INSPER.

DICAS GERAIS

É comum encontrar pessoas que trabalham e se esforçam muito, diariamente. Pessoas que chegam exaustas no fim do dia depois de se dedicarem muito à sua empresa. Conseguem até somar bons resultados e se tornarem bem-sucedidos. A questão não é essa. O que efetivamente torna um empreendedor feliz? Quando ele sente desprender energia para alcançar algo que estabeleceu como meta.

Dê a si motivos para comemorar. Tenha claro o que quer e vá com toda sua força. Faça valer a pena cada gota de suor e no final do dia, com a meta atingida, comemore.

Precisa ter cuidado para não ser teimoso. Uma linha muito tênue separa as duas coisas. Saiba a hora certa de mudar a estratégia para alcançar seu propósito.

Muitos podem até dizer que você é louco, mas se está seguro sobre onde quer chegar, sua persistência vai te levar ao sucesso. As mesmas pessoas que te taxaram de louco vão se orgulhar de você.

"NADA NO MUNDO PODE TOMAR O LUGAR DA PERSISTÊNCIA. NEM O TALENTO; NADA É MAIS COMUM QUE HOMENS TALENTOSOS FRACASSADOS..."
- CALVIN COOLIDGE

SOBRE O SEBRAE BAHIA

O Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae) é um entidade privada sem fins lucrativos, que conta com uma rede de quase 700 pontos de atendimento presencial em todo o Brasil, sendo 31 somente na Bahia. Com o apoio e a orientação do Sebrae, as micro e pequenas empresas se fortalecem e geram mais empregos e renda para todo o Brasil.

O Sebrae na Bahia foi concebido para apoiar e fomentar a criação, a expansão e a modernização das micro e pequenas empresas do Estado, capacitando-as para cumprir, eficazmente, o seu papel no processo de desenvolvimento econômico e social. Para facilitar o atendimento em diversas regiões do estado, foram inauguradas diversas unidades de atendimento.

Desta forma, o Sebrae na Bahia fica ainda mais próximo de seus clientes, oferecendo soluções em educação, consultoria, acesso ao crédito e ao mercado, além de incentivar a abertura de novos pequenos negócios e a qualificação das empresas já existentes. Tudo para fomentar o progresso econômico e social do povo.

Mais conteúdos aqui:

www.ba.sebrae.com.br **0800 570 0800**

SebraeBahia

Empretec Talks
Edição: Sebrae/BA - Unidade de Gestão do Portfólio
Gerente da Unidade: Norma Lucia O. da Silva
Responsável Técnico: André Gustavo de A. Barbosa
Autor: Hermon Freitas
Agosto/2017